



## Varför bli Lola-säljare?

- Fem härliga anledningar från fem fina säljare!

Vi brukar säga att vi har världens bästa säljkår! Vi bad fem av våra underbara säljare att lista fem bra anledningar till varför de fortsätter vara lola-säljare säsong efter säsong. Läs deras svar här nedan!

1. Underbara, fantastisk snygga kläder! Som säljare har jag alla fantastiska plagg hemma hos mig från start. Som julafton att packa upp kollektionen inför varje säsongspremiär.
2. Delaktigheten i ett underbart härligt tjejgäng. Att vara en Lolis är att tillhöra ett mysigt gäng med glada tjejer.
3. Eftersom kläderna är så fantastiska så är de otroligt lättsålda vilket gör att det är lättförtjänta pengar som går direkt till semesterkassan. Ett roligt extraknäck helt enkelt.
4. Det håller igång tävlingsmänniskan och drivet i mig. Tror jag att jag ska tagga ner en månad så dyker det upp en ny tävling och jag kan bara inte låta bli att jaga vinsten.
5. Det går inte att sluta....Nu är jag en Lolis! Begäret är för stort. ☺

// Sara

1. Kläder att känna sig fin i såklart ☺ Jag drar storlek L för det mesta, och jag vill inte på något sätt påstå att jag är snyggast i stan, men jag känner mig faktiskt fin i Lolas kläder...såär lagom fin, inte uppklädd-fin, utan mer avslappnat-cool-fin! Så härligt och lätt att alltid ha något att ta på sig. Kläderna är så bra när man arbetar som lärare som jag gör. Just nu har jag en klass på 30 pigga, glada tvåor. Ibland är det gitarrspel på golvet som gäller och ibland är det möten med olika team kring eleverna. Om jag har på mig Lola... är jag alltid rätt☺
2. Träffa mycket härliga glada nöjda människor i avslappnade trevliga sammanhang när jag är ute och säljer.

3. Att få vara en del i hela Lolasammanhanget, där jag får möjlighet att träffa alla andra goa lolasäljare och den peppande staben med Anna och Lottis i spetsen.
4. Förväntningarna inför nyhetsläpp och visningar av kollektionen... Det KAN ju bara inte bli bättre tänker jag... men... det kan det. Höstens kollektion överträffade det mesta, så nu trodde jag inte den kunde bli bättre... och så blev vårkollektionen ännu bättre! Galet! ☺
5. En extra slant är ju aldrig fel... det är inget att hymla med att det ger ett extra tillskott i kassan att sälja Lola. Vårens förtjänst räckte både till London-resa med yngste sonen (där vi bl a tittade på Arsenal) och till färg att måla om huset ...

// Maria

1. Lola ger en skön magkänsla! Det är härligt med all bekräftelse som Lolas kläder ger☺ Att få möjlighet att ge så mycket bekräftelse till alla fina kunder - där så många passar i så mycket - och att faktiskt få så mycket bekräftelse - i min roll som säljare - levande skyltdocka - marknadsförare - är härligt!
2. Lola är för mig ett perfekt komplement till mitt ordinarie jobb, ett härligt extrajobb som egentligen blivit min hobby och nästan en livsstil☺ (det måste man väl kunna säga när man lever i Lola-kläder☺).
3. Jag älskar produkten!!! House of Lola lämpar sig utmärkt för hemförsäljning, och upplägget skiljer sig från hemförsäljning av andra produkter...
4. Det känns så bra att vara en del av House of Lola, att vara en del i gemenskapen☺ tillsammans med alla goa säljare & vår mysiga ledning! På mina visningar framhåller jag alltid den personliga och mysiga tonen i mailen från Lola (vilka för övrigt ofta innehåller både "kramar" såväl som en och annan "smiley").
5. Att vara säljare för House of Lolas fina kläder ser jag också som ett perfekt sätt till att själv alltid känna mig bekvämt och snyggt klädd.☺

// Ulrika

1. 1 Det är GALET skoj att träffa så många härliga, glada & spralliga tjejer som älskar kläder lika mycket som jag! Jag har lärt känna många härliga tjejer och blivit vän med många goa värdinnor och det blir som att gå på "tösatträff" varje gång man åker på visning!

2. Det är så fantastiskt att få göra människor glada, vilket man verkligen gör när man säljer Lola! Folk blir glada över att äntligen hitta sköna, snygga, coola kläder som sitter bra och framhäver figuren på rätt sätt. Att många dessutom kan gå ner en storlek mot sin vanliga gör ju att de blir alldeles stolliga å tjoar å skrattar å då kan man ju inte göra annat än att må bra!
3. Jag brukar jämföra att sälja Lola med att det ger ungefär samma energi som tex att spela golf: man går helt upp i försäljningen, kläderna, alla goa kunder som ställer frågor/undrar över stl etc så man fokuserar enbart på det och inget annat. Vilket ger väldigt mycket positiva energi!
4. Jag ÄLSKAR ju Lola-kläderna själv! Kan ju inte sluta sälja så länge jag gör det! Jag slipper kasta av mej jobbar-kläderna å hoppa i trasiga, sunkiga mysbrallor och känna mej fin hemma! Nu är jag ju snygg 24 timmar om dygnet! Bara en sådan sak!
5. Ok, jag erkänner: sen är det ju inte fel att tjäna en liten extra slant som gör att man kan unna sig det lilla extra i vardagen! En enorm bonus, men verkligen inte det som gör att jag fortsätter säsong efter säsong: för det viktigaste är ändå att kunna glädja alla fina kunder, hjälpa dem att hitta rätt plagg som de mår bra i och som gör att de ler stort mot sig själva i spegeln! DET gör mig lycklig och glad!

// Maria

1. Jag fortsätter som Lolasäljare därför att det är ett fantastiskt extrajobb!
2. Jag kan styra över "tiden" dvs hur mycket och när.
3. Jag träffar otroligt många trevliga människor, vilket jag tycker om. Får positiv feedback från kunder och ledning/stab.
4. Jag kan "stå för" det jag säljer (kvalité, produktion osv)
5. Extrapengar i plånboken.

// Carola

Vill du också vara en del i detta underbara tjejjgäng?!

Ansök redan idag: <http://www.houseoflola.se/-bli-saljare-i-73.aspx>



× house of lola ×